

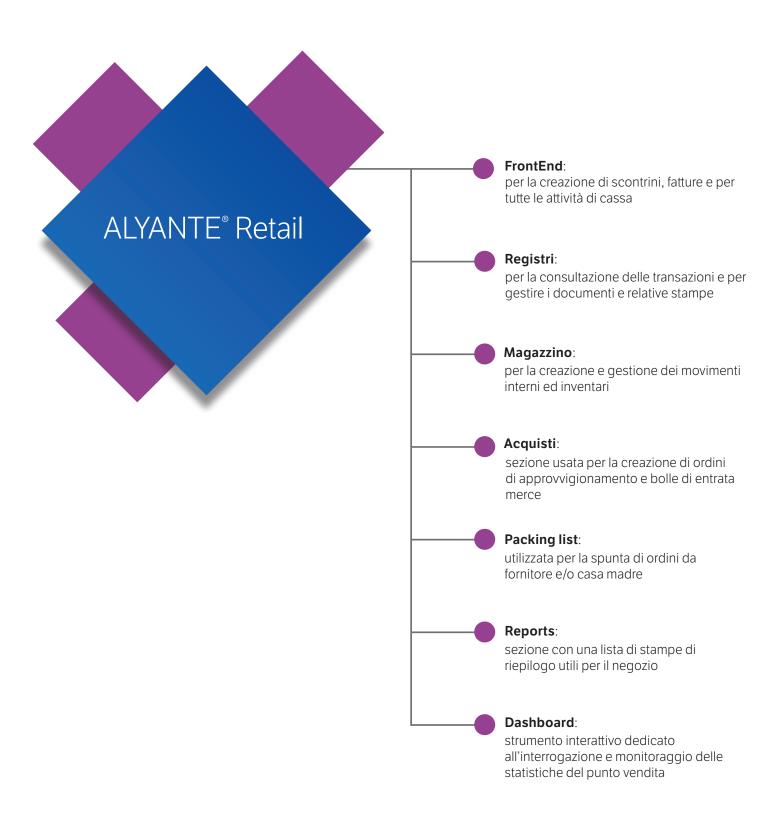


TeamSystem e la sfida digitale del Retail

ALYANTE Retail risponde efficacemente alle necessità di qualsiasi realtà aziendale che opera nel commercio, dai grossisti ai cash & carry sino al singolo negozio.

Rispetto al tradizionale registratore di cassa che risponde unicamente ad esigenze fiscali, la soluzione copre l'intera gestione delle attività di vendita, compresa l'analisi dei dati.

ALYANTE Retail offre strumenti e pagine che focalizzano e semplificano l'operatività:



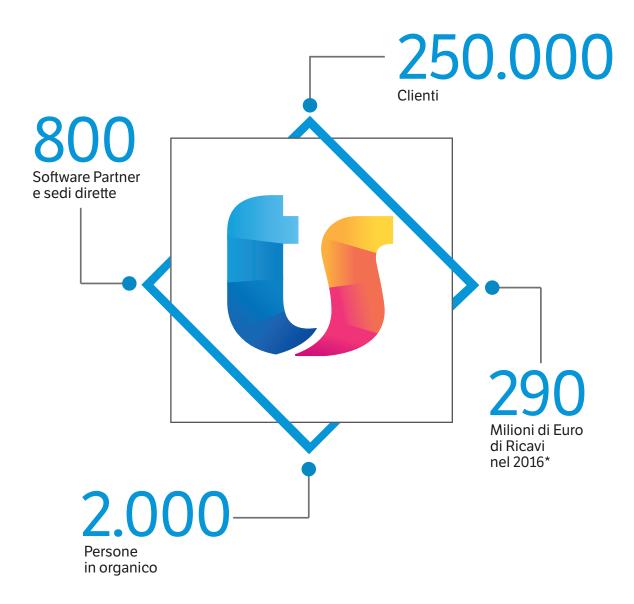
I numeri TeamSystem

Il gruppo **TeamSystem** è leader in Italia nei software gestionali/ERP e nei servizi di formazione rivolti ad Aziende, Artigiani, Professionisti (commercialisti, consulenti del lavoro, avvocati, amministratori di condominio, liberi professionisti e Associazioni).

Da oltre trent'anni presente sul mercato del Software Gestionale italiano.

Questi i numeri che rappresentano un gruppo in costante crescita, con un consolidato know how alle spalle, in grado di affiancare i propri clienti con soluzioni e servizi per essere più competitivi sul mercato.

Integrando le competenze delle diverse società che lo compongono, il gruppo TeamSystem fornisce a professionisti ed aziende una suite completa di prodotti, servizi e contenuti, spaziando dalla consulenza ai software gestionali, all'education e al training manageriale e professionale.



^{*} dati proforma 2016, TeamSystem e società controllate



ALYANTE® Retail

INTERFACCIA PERSONALIZZATA

L'interfaccia grafica e il design semplificano e rendono gradevole l'utilizzo del programma e sono orientati all'uso sui nuovi dispositivi, come touch screen e tablet.

Per mezzo del FrontEnd Designer è possibile modificare le pagine di interesse per calibrare al meglio il proprio stile nel programma.





ARCHITETTURA DEL SOFTWARE

ALYANTE Retail permette di gestire contemporaneamente numerosi punti cassa. L'attività può essere divisa in reparti a cui associare una o più casse e una lista di articoli con il relativo listino di vendita, oltre ad un elenco di operatori/venditori autorizzati ad operare.

Le postazioni di cassa sono configurabili in base al tipo di registratore fiscale collegato ed è possibile un censimento dei reparti/aliquote iva per un corretto passaggio dati tra i dispositivi.

COLLEGAMENTI ONLINE

Lo scambio dati tra il database locale e quello centrale/ server può essere Online oppure Offline.

Nella modalità diretta (Online) i dati vengono salvati direttamente sul database centrale e risultano sempre accessibili.

La modalità on demand (Offine), invece, prevede una successiva sincronizzazione dei dati e può soddisfare le esigenze di negozi che hanno reti limitate per esempio, garantendo la continuità operativa in qualsiasi condizione di connettività.





REPORT E DASHBOARD

Oltre alle dashboard ufficiali pensate per soddisfare le varie esigenze statistiche del negozio è possibile crearne di nuove in modo tale da classificare al meglio i propri dati, utilizzabili per analisi post-vendita e strategie di marketing.

GESTIONE PROMOZIONI E FIDELITY CARD

Da una sezione dedicata del FrontOffice è possibile scegliere, anche in combinazione, tra una vasta gamma di condizioni che applicano azioni distinte - sconti, caricamento punti, stampa buoni, etc - direttamente alla vendita in cassa.

Un utile modulo è quello dedicato alla gestione delle fidelity card, valido non solo per la profilazione dei clienti ma adatto anche alla creazione di promozioni.



ALYANTE Retail si integra con ALYANTE Enterprise ereditando la solidità e le potenzialità di un ERP consolidato nel tempo.

INTEGRAZIONE CON L'ERP

C'è una costante condivisione dati tra il FrontEnd e BackEnd del punto vendita e la sede centrale. Ciò consente allineamenti sia nelle giacenze di magazzino che per la contabilità generale.

ALYANTE Retail sfrutta inoltre la gestione articolata delle anagrafiche dei prodotti e dei contatti centralizzando la gestione di questi a livello operativo di sede centrale.

ACQUISIZIONE DOCUMENTI

Grazie all'integrazione tra ALYANTE Retail e ALYANTE Enterprise è inoltre possibile avere sempre a disposizione nel programma di cassa i documenti generati dalla sede. Ad esempio, dopo una richiesta di approvvigionamento creata direttamente da **ALYANTE Retail**, la sede acquisisce la richiesta e la inoltra al fornitore. La pre-bolla del fornitore, a sua volta, può essere "ribaltata" sul punto vendita, permettendo al personale di sfruttare le funzionalità dedicate alla spunta della merce in entrata.

ALYANTE Retail velocizza l'operatività in negozio offrendo strumenti per rilevare e censire determinate quantità (es. capi fallati o difettosi).



ORDINI CLIENTI, LISTE PRENOTAZIONI

ALYANTE Retail è dotato di un modulo che permette di creare e gestire liste di prenotazione, come per nozze e nascite. L'ordine viene creato in cassa e condiviso in ALYANTE Enterprise per la futura evasione. Il flusso copre l'intera casistica di attività:

- dei clienti destinatari della lista, es. per la modifica e cancellazione lista, inserimento/eliminazione prodotti nella lista in momenti successivi, generazione di voucher di acconto/saldo della lista, ecc
- dei clienti che effettuano il pagamento totale o parziale del prodotto
- del negoziante, es. per la creazione di voucher di saldo e ritiro immediato prodotti, voucher di saldo senza ritiro prodotti, creazione buoni regalo con credito, ecc.
 Ripartendo dall'ordine, sarà possibile trasformarlo semplicemente in uno scontrino di vendita per concludere

GIACENZE ONLINE

l'ERP ALYANTE elabora i documenti di movimentazione merce inseriti in **ALYANTE Retail** e aggiorna le giacenze di magazzino. Al punto vendita è data la possibilità di avere una giacenza simulata che, in base ai progressivi generati da ALYANTE e alle entrate/uscite dei prodotti, riporta una situazione aggiornata. Nel caso di più negozi che sfruttano la circolarità dei dati, è stata introdotta una comoda utilità che esegue la simulazione direttamente sul database centrale. Si sfruttano i dati delle vendite di tutti i negozi che in quel momento hanno già sincronizzato i dati sul server centrale per restituire così un risultato attendibile di qiacenza.

Grazie all'integrazione tra **ALYANTE Retail e l'ERP**, la situazione di magazzino è sempre aggiornata in real time per l'intera catena di negozi.





ALYANTE RETAIL È PER MERCATI SPECIALIZZATI E NON SOLO

ALYANTE Retail gestisce flussi di cassa e magazzino che comprendono l'impiego di varianti, informazioni di tracciabilità prodotto, informazioni logistiche a livello sia di consultazione anagrafica che di riga documento.

ALYANTE Retail si può utilizzare in un punto vendita che necessiti di gestione Taglie e Colori e quindi divenire l'ideale estensione di un sistema gestionale per il Fashion. Utilizzando le informazioni di tracciatura e le configurazioni dei Lotti (tag informativi legati al Lotto, al Numero Seriale o alla Scadenza) ALYANTE Retail è particolarmente adatto all'impiego in negozi di Elettronica, del settore Agro Alimentare, a Pet Stores e del Settore Parasanitario.

Così come la logistica aziendale può far affidamento su informazioni allineate tra punto vendita e la sede, anche la codifica QRCode, tecnologia pienamente supportata da **ALYANTE Retail** svolge un ruolo fondamentale per:
-lettura ed estrazione dei dati significativi di ogni prodotto

- -lettura ed estrazione dei dati significativi di ogni prodotto quali: codice, variante, informazioni di tracciabilità e logistica
- -consultazioni anagrafiche per ricerca prodotti -interrogazione delle giacenze di magazzino che sono declinabili per le dimensioni descritte e graficamente specializzabili in base alle necessità (ad esempio consultazione giacenze per griglie di Taglie e Colori).





TeamSystem
Via Sandro Pertini, 88 - 61122 Pesaro (PU)
Tel. 0721 42661 - Fax 0721 400502
www.teamsystem.com





Reg. n.8082
UNI EN ISO 9001:2008

Sedi Certificate: Pesaro e Senigallia

Certified Software Partner